

## 企業の魅力発信シート

よみがな(法人格は略)	かぶしがいいしまるわふどうさん	企業サイトURL	
事業所名	株式会社丸和不動産	<a href="https://maruwa-realestate.com">https://maruwa-realestate.com</a>	業種 K 不動産業,物品賃貸業
所在地	奈良県 奈良市 西大寺本町1番6号	電話番号	0742-33-0014



### 企業のアピールポイント

奈良県内でアパマンショップを展開しています。  
地域密着営業で創業58周年を迎えることができました。

人生において引越しの機会はそう多くはありません。  
お客様の数だけドラマがあり、その節目である新生活の  
スタートを支えてあげるのが私たちの大切な仕事です。

チーム営業スタイルですので、お互いがサポートしあって  
成果を積み上げていける環境です。  
お客様に喜んでいただいて、自分自身も成長していきましょう。

また、仕事だけでなく、遊びやイベントにも一生懸命！  
早帰りデーも取り入れ、プライベートも応援します。  
ぜひお話を聞きにきてくださいね！！

### マッチングに関する企業情報

※データ更新日を確認の上、御利用ください。

データ更新日

2022/6/13

求める人物像など (重視項目)	元気と笑顔がある方															
	学業成績	出席状況	委員活動	部活動	人柄	体力	職業観	コミュニケーション力	協調性	リーダー性	積極性	責任感	誠実さ	忍耐力	持続力	従業員数
高卒採用実績	H30.3卒	—		H31.3卒	○		R2.3卒	○		R3.3卒	○		R4.3卒	—		59人(男42人、女17人)
採用予定職種	営業															
仕事の内容	営業： お部屋探しに来られたお客様にお部屋を紹介し、契約業務までを行います。															
5年後、10年後に期待する社員の姿	(5年後) 営業店の主任としてチームを引っ張っている。事務社員はキャリアを積んでいる。 (10年後) 様々な経験を経て、営業店の店長や管理部門の責任者として活躍している。															
採用生徒の近況や離職状況	入社後間もない頃は慣れない仕事に大変でしたが、今では自信をもって仕事に向かっています。															
高校生に望むこと	営業は入社後半年の研修期間を設けておりますので、しっかりと身に付けてもらうことができます。 他人に自分の気持ちを伝えることがとても大切です。話をすることが好きでしたら活躍していただけたらと思います。															
補足事項	営業職は自動車免許が必要です。1月～3月が繁忙期です。詳細は、求人票を参照してください。															

### 採用試験に関するアドバイス

面接 アドバイス	種別	個人	時間	約30分										よく質問する内容は、下の○印の項目です。		職種(複数可)	営業			
	志望動機	職業観・社会人意識			自己PR					高校生活					日常生活					
	志望理由(我が社の魅力)	働くとは	社会人になる心構え	入社後の抱負	アルバイト・インターンシップ経験	長所	趣味特技	友人対人関係	リーダーシップ	資格検定	一番の思い出	頑張ったこと	学んだこと	得意な科目等	出席状況	生徒会活動等	部活動	一般常識・時事問題	感動したこと・うれしかったこと	将来の夢
	○		○			○	○					○					○			
	元気よく答えてアピールしてください。																			
	仕事や会社のことで知りたいこと、興味があることなど、質問も受けますので聞きたいことも考えておいてください。																			
筆記 アドバイス	(一般常識)																			
	(国語)																			
	(数学)																			
	(英語)																			
	(作文) 400字原稿用紙1枚分。テーマは当日発表します。																			
(その他)																				
適性検査	簡単な検査書類の記入があります。																			
その他																				